紹介制度ツールご活用事例

アンケートを活用した保管課題のヒアリングによるご紹介

紹介会社さまがラックの需要がありそうな
取引先をリストアップし、訪問＆アンケート

↓

取引先から**「年々、アイテム数が増えて
保管スペースに困っている」**と相談あり

↓

紹介カードを提出し、Ｌ＆Ｆ販売店が訪問

↓

現地調査し、**重量ラックを提案、受注**

<お客様の声>
・保管スペースが増えた
・アイテムの出し入れが
楽になった

<アンケート>

【トヨタL&F 物流ニーズアンケート】ご協力のお願い